

EN  
LÍNEA

EOLIA

## Inversión de 400 millones en siete parques eólicos

■ Eolia Tarraco, filial catalana de Eolia Renovables, invertirá 400 millones de euros entre el 2010 y el 2012 para poner en marcha siete parques eólicos en Catalunya que sumarán 298,4 megavatios (MW) de potencia, con lo que se convertirá en el

primer promotor eólico de la comunidad. Según explicó su presidente, Santiago de Torres, los parques están situados en Lleida y Tarragona, cuentan con las autorizaciones necesarias y ya figuran en el registro de preasignación de instalaciones esta-

blecido por el Ministerio de Industria, lo que asegura el cobro de primas. Estos proyectos suponen casi la mitad de la potencia que Eolia instalará en toda España en estos tres años. El director general, Francesc Carulla, explicó que los primeros que entrarán en funcionamiento están situados en el municipio de La Granadella (Lleida) y empezarán a operar este año. Se trata de Monclues (30MW) y Sant Antoni

### Preasignaciones en Catalunya

Promotor	Potencia inscrita (MW)	%
EOLIA TARRACO	298,4	28,3
EDP	277,9	26,4
FERSA	197,7	18,8
GAMESA	94,0	8,9
Otros	185,7	17,6
<b>TOTAL</b>	<b>1.053,7</b>	

(48,2MW). Eolia Tarraco nació con la compra de los activos de las sociedades Tarraco Eólica y Totvent 2000 (Banc Sabadell). Ahora pertenece al fondo de inversión Eolia Renovables, que gestiona N+1 y que tiene entre sus inversores a Eduardo Merigó (ex presidente de Visa España) y a entidades financieras como Banc Sabadell, BBK y la Kutxa. La empresa opera también en Francia, Alemania, Polonia y México. / Redacción

## El despacho inaugura sus nuevas oficinas en Barcelona Gómez-Acebo y Pombo se centra en la empresa familiar

ROSA SALVADOR  
Barcelona

El despacho Gómez-Acebo y Pombo inaugura la semana próxima sus nuevas oficinas en Barcelona, en la puesta de largo de la nueva etapa que ha emprendido su delegación catalana con la incorporación del bufete Rodés & Sala el pasado verano. Gómez-Acebo y Pombo, implantado en Catalunya desde hace veinte años, ha triplicado su tamaño en la ciudad en el último año, hasta alcanzar los 10 socios y 60 abogados, pero sobre todo se ha posicionado para ganar peso en el tejido empresarial catalán, que siempre ha preferido confiar sus temas legales a abogados locales.

Gonzalo Rodés, vicepresidente de Media Planning y de la Fundación Príncipe de Girona, es el socio que lidera el proyecto de desarrollo de negocio del despacho en Catalunya. Rodés, miembro de una de las familias emblemáticas de la sociedad civil catalana, destaca que el tejido empresarial catalán, formado mayoritariamente por empresas familiares, reacias al endeudamiento y por tanto saneadas pese a la actual crisis financiera, será el motor de la economía catalana en los próximos años. "Cuando pase lo peor de la crisis volveremos a ver operaciones corporativas, de empresas que verán la necesidad de buscar socios para dar continuidad a sus proyectos, y en Gómez-Acebo y Pombo tendremos el equipo



JORDI ROVIRALTA

Gonzalo Rodés lidera la expansión del bufete en Catalunya

legal amplio y especializado y la red internacional que necesiten para asesorarles", señala.

La mitad de las empresas asesoras por Gómez-Acebo y Pombo forman parte de los grandes índices de las bolsas europeas, americanas y japonesa. La firma tiene 6 despachos en España y tres en el extranjero, con 330 abogados y 140 empleados como personal de apoyo, y en el 2008 facturó 61,3 millones de euros.

Precisamente el tamaño fue el factor que llevó a Gonzalo Rodés a decidir integrar Rodés y Sala en

el despacho madrileño. Tras ser durante varios años la firma legal que más crecía de España, en el 2008 la marcha de cinco socios le llevó a replantearse su proyecto de futuro. "Como despacho mediano no podíamos tener el músculo profesional necesario para asesorar a las grandes empresas catalanas del Ibex en sus operaciones corporativas, por ejemplo. En Gómez-Acebo y Pombo, en cambio, lo tenemos y podemos mantener el trato personal con los clientes, que siempre ha sido nuestro fuerte".●

## GBS se refuerza en Barcelona para captar patrimonios

CONCHI LAFRAYA  
Madrid

"Queremos ser un referente entre el empresariado catalán para todos los aspectos relacionados con banca de inversión. Y en concreto, en fusiones, adquisiciones y asesoramiento de altos patrimonios", apunta Marcos Belil, director del área de Corporate Finances de GBS Finanzas en Barcelona. La entidad gestiona patrimonios de más de cinco millones de euros y ofrece asesoramiento integral.

Este intermediario ha detectado que el empresario catalán huye estos últimos meses de la banca extranjera para la gestión de sus bienes patrimoniales. "Es preciso estar cerca de él para entender sus planes y darle ideas que añadan valor", subraya. A su juicio, "en el 2010 estimamos que cerca de un 30% de nuestros nuevos clientes vengan de entidades bancarias multinacionales del sector". Es decir, en GBS consideran que pueden robar clientes a UBS, Credit Suisse, HSBC, Deutsche Bank, entre otros bancos extranjeros, "por nuestra estrategia de inversión y de trato individualizado que ofrecemos".

El actual equipo barcelonés, formado hasta ahora por cinco profesionales sénior, ha incorporado recientemente a Taryn Andersen, como responsable del área de family office en Barcelona (asesoramiento de clientes con altos patrimo-

nios). Ahora son ya seis. Anteriormente, esta profesional trabajó en banca privada de Urquijo y en Riva y García.

La firma, fundada en 1991 por Pedro Gómez de Baeza y Juan Antonio Samaranch, intermedió en diez operaciones, entre las que destaca el acuerdo al que llegaron NH Hoteles y Hesperia o la venta de Laboratorios Antibióticos, que pasó a manos de Enerthi. También participó en la ampliación de capital de la empresa



PACO TORRENTE / EFE

Juan Antonio Samaranch

de alquiler de coches Pepecar, dando entrada al grupo portugués Salvador Caetano SGPS y Mapfre.

La firma recibió en Londres esta semana el premio a la mejor firma europea independiente en fusiones y adquisiciones en el 2009, que otorga la revista líder del sector Acquisition Monthly, del grupo Thomson Financial. Este mismo galardón ya lo obtuvo en el 2005 y el 2008, se le premió como mejor casa de fusiones y adquisiciones de España.●



- EL NUEVO MARCO FISCAL DEL ALQUILER CON OPCIÓN DE COMPRA
- LA REHABILITACIÓN, UNA SALIDA A LA CRISIS Y UNA ASIGNATURA PENDIENTE
- UN NUEVO RÉGIMEN DE TENENCIA PARA LA VIVIENDA PROTEGIDA DE BARCELONA EN 2010

El próximo martes 26 de enero con  
**LA VANGUARDIA**

**habitatge i futur**  
APCE ASOCIACIÓ DE PROMOTORS DE BARCELONA

**TODO SOBRE  
LA VIVIENDA**